

# ОБРАЩЕНИЕ

## Генерального директора

**Илья Каленков**  
Генеральный директор  
ПАО «Европейская Электротехника»



Минувший год был для нас непростым, но весьма результативным. Нам удалось показать лучший результат за все 14 лет работы на рынке.

Позитивные операционные и финансовые результаты деятельности Компании свидетельствуют об успешном поступательном осуществлении нашей Стратегии развития на период до 2021 года, которую мы представили осенью 2017 года при проведении первоначального предложения акций (IPO) Компании на Московской бирже.

### **Новые рыночные возможности и рост операционных показателей Компании**

Рост объемов наших поставок заказчикам в физическом выражении (+48 %) существенно опередил темпы роста как российской экономики в целом (ВВП 2018 года +2,3 %), так и наших профильных рынков, что позволяет Компании поступательно наращивать рыночную долю.

Общество активно участвует в беспрецедентном по масштабам обновлении инфраструктуры и производственной базы в России и в сопредельных странах. Например, по официальным данным, в 2018 году объем инвестиций в основной капитал в России увеличился на +4,3 %. Очень многое еще предстоит сделать в стране для преодоления высокого износа основных фондов (47,3 % на 2017 год). В целом можно говорить о переходе России от модели роста потребления к модели роста промышленного производства.

Мы вносим существенный вклад в успех сотен проектов нового строительства и реконструкции в промышленности, а также в иных отраслях экономики. Среди наиболее ярких примеров выполненных нами в 2018 году проектов хотелось бы упомянуть поставки оборудования подрядчикам строительства газопровода «Сила Сибири» — компаниям «Стройгазмонтаж» и «Стройнефтегаз». Серьезные по объемам поставки осуществили Группе компаний «Петон», ведущей строительство завода сжиженного газа «Газпрома» в Ленинградской области, компрессорной станции «Портовая». Мы поставляли инженерную продукцию для Проекта возведения крупнейшего химического комплекса «Запсибнефтехим», реализуемого «Сибур Холдингом». На рынке электрообеспечения в 2018 году мы завершили оснащение подстанции «Славянская» (220 кВ) в Западной Сибири, изготовили и поставили собственное оборудование на объекты гражданской инфраструктуры Дальнего Востока, разработали и произвели три подстанции для подрядчиков «Роснефти» по бурению.

Мы осуществили поставки для обустройства месторождений и технологических комплексов компаний «Новатэк», «ЛУКОЙЛ», «Башнефть», «РуссНефть», «Роспан Интернешнл», для нефтегазовых компаний из Узбекистана ERIELL и ENTER Engineering. Принимаем участие в программе «Безлюдные промыслы» компании «Роснефть» по созданию полностью автоматизированных промысловых площадок.

Основные драйверы рынка инжиниринга в 2018 году, как и в последние пять-шесть лет, – высокотехнологичные рынки нефтегазовой и нефтехимической промышленности, а также точное машиностроение. Старт Программы модернизации ТЭЦ в России (ДГМ-2) создает новый масштабный спрос на инжиниринговые решения в энергетике.

В основе продолжающегося прибыльного роста бизнеса нашей Компании лежит ряд факторов.

- ▶ Неизменный акцент на широкую диверсификацию базы заказчиков и расширение федеральной сети инжиниринговых центров, обеспечивающих географическую близость к проектам наших заказчиков.

По состоянию на конец 2018 года Группа осуществляла 497 проектов через 16 региональных инжиниринговых центров по всей территории России.

- ▶ Нарастание типов и объемов продукции собственного производства. Расширяется круг заказчиков, заинтересованных в использовании производимого нами инженерного оборудования – электрощитового оборудования на конструктиве компаний Schneider Electric, DKC и Rittal (более 80 заказчиков), комплектных трансформаторных подстанций на напряжение до 35 кВ (16 заказчиков), систем промышленного электрообогрева (более 50 заказчиков), осветительного оборудования (21 заказчик).

- ▶ Успешный выход на рынок инновационного технологического оборудования с запуском бизнеса дочерней компании Группы – ООО «РНГ-Инжиниринг». Компания осуществляет разработку, проектирование и производство оборудования для нефтегазовой и нефтехимической промышленности. База клиентов Компании достигла в 2018 году порядка 30 заказчиков из России и Узбекистана. Данное оборудование вызывает интерес в силу весьма выгодных возможностей по высокотехнологичному импортозамещению и получению решений, изначально созданных под российское сырье, местные климатические условия эксплуатации, с учетом реалий ведения нефтегазового бизнеса. Для повышения гибкости нашего предложения заказчикам мы прорабатываем возможности предоставления оборудования в лизинг, с привлечением лидеров российского лизингового рынка.

Успешный запуск «РНГ-Инжиниринг» означает для нашей Группы компаний еще более широкую диверсификацию бизнеса не только по отраслевому признаку, как в случае с поставками инженерных систем (при всем их широком функциональном разнообразии), но и в плане начавшейся генерации выручки от принципиально иной категории продукции – технологического оборудования.

- ▶ Продолжение Программы НИОКР в каждом из сегментов нашего собственного производства. Компания успешно коммерциализирует собственные инжиниринговые инновации по обоим ключевым направлениям деятельности – как в электротехническом сегменте, так и в производстве нефтегазового оборудования. Отрадно видеть, как высокий рыночный потенциал новых разработок начинает на практике трансформироваться в дополнительную выручку и прибыль Компании.



## РОСТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ КОМПАНИИ ОТРАЖАЕТ УСПЕШНУЮ РЕАЛИЗАЦИЮ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ

По итогам 2018 года объем выручки Компании увеличился на 26,6 % до 3 286,7 млн руб. Величина чистой прибыли достигла 293,1 млн руб., что в 2,1 раза превысило уровень предшествующего года.

Мы наращиваем выручку Компании одновременно с увеличением показателей рентабельности. Маржинальность по чистой прибыли возросла в отчетном году до 8,9 % (5,2 % в 2017 году), а рентабельность собственного капитала увеличилась до 47,4 % по сравнению с 35,7 % в предыдущем году.

Мы добиваемся роста масштабов бизнеса, продолжая развитие Компании без привлечения внешних заимствований.

Таким образом, следование Стратегии-2021, благоприятные макроэкономические условия, а также мощный тренд на развитие промышленного потенциала России позволяют нам обеспечивать рост бизнеса двузначными темпами не в ущерб доходности.

## ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Мы исходим из позитивных ожиданий по развитию бизнеса Компании в 2019 году, как и в дальнейшей перспективе. Этому способствует целый ряд факторов.

Среди внешних факторов: позитивные макроэкономические условия в стране, активные инвестиционные программы в ключевых отраслях отечественной экономики, масштабные государственные программы по обновлению и расширению инфраструктуры, импортозамещению и цифровизации экономики.

Наши собственные усилия сконцентрированы на ряде направлений: постоянное расширение портфеля заказов с традиционными и новыми заказчиками, продолжение собственной Программы НИОКР, результативное развитие отношений с ключевыми вендорами инжинирингового рынка, продолжающееся выведение дочерней компании «РНГ-Инжиниринг» на номинальные объемы производства, расширение экспорта нашей наукоемкой продукции в страны Ближнего Востока, Персидского залива, Центральной и Юго-Восточной Азии, Северной Африки.

## ПРИЗНАТЕЛЬНОСТЬ

Очень важно отметить определяющий вклад сотрудников Компании в ее успешное, динамичное развитие. Сотни успешно реализованных проектов, тысячи преодоленных сложностей, работа на результат при решении задач Заказчиков, что создает доверие и уверенность в нашей Компании с их стороны – это реальные итоги ежедневной напряженной работы коллектива во всех офисах Общества, по всей стране.

От лица руководства Компании выражаю глубокую признательность нашим сотрудникам, активно выявляющим и использующим новые бизнес-возможности и, в конечном счете, увеличивающим стоимость бизнеса Компании для всех ее стейкхолдеров.